

# PRÉPARATION EXIT



## MISSION VISANT À OPTIMISER LA VENTE LORS D'UNE CESSIION D'ENTREPRISE

**Vous désirez céder votre entreprise dans un avenir proche ?  
Vous souhaitez maximiser au mieux la valeur de votre société pour optimiser votre cession, notamment vis-à-vis du repreneur ?  
Grâce à la mission Chantier Exit, LER vous propose son expertise pour vous accompagner tout au long de ce parcours intense et exigeant.**

### UNE PRÉOCCUPATION MAJEURE

En France, 40% des chefs d'entreprise disent penser à céder leur société dans un avenir plus ou moins proche et ce pourcentage atteint 60% chez les plus de quarante ans selon un sondage Elabe de 2015.

### À QUI LA MISSION CHANTIER EXIT S'ADRESSE-T-ELLE ?

Cet accompagnement s'adresse à tout dirigeant qui souhaite céder son entreprise dans les meilleurs conditions et au meilleur prix peu importe la taille de sa société ou le type d'activité. Elle s'adresse aussi à des dirigeants dans le doute et ne sachant pas quelle stratégie adopter face à l'avenir de leur société. La cession n'est pas forcément l'issue finale de la mission chantier exit...

### ORIGINE DU MODÈLE

Le modèle de **Chantier Exit** ou « d'habillage de la mariée » que nous vous proposons pour optimiser votre cession s'appuie sur une longue expérience de la part des membres LER.

En effet, étant tous entrepreneurs, les coachs LER ont réalisé au court de leur carrière de nombreuses cessions à succès de société de toutes tailles, telles que la cession de **Club Internet** à Neuf Telecom pour 480 millions d'euros ou encore celle de **LeGuide.com** à Lagardère pour 98 millions d'euros.

Ils ont donc pu établir un modèle efficace de préparation de l'entreprise à la cession et à la sortie du dirigeant, applicable et ajustable à toute entreprise quelle que soit sa taille.

# PRÉPARATION EXIT



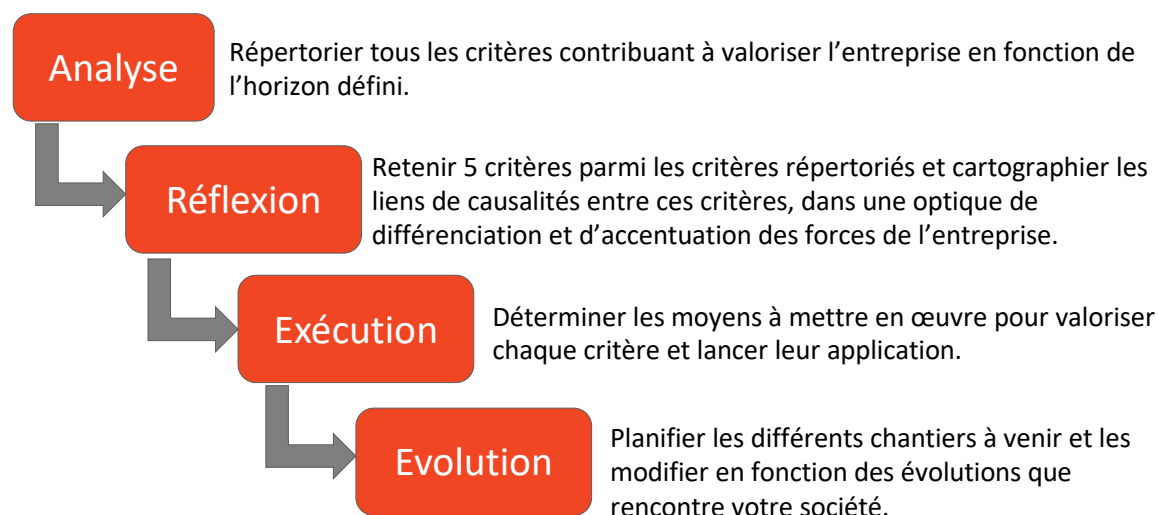
## CONTENU

LER s'engage à vous accompagner dans le processus de valorisation de l'entreprise à travers les deux chantiers principaux suivants :

- |                                       |   |
|---------------------------------------|---|
| ■ Préparer l'entreprise :             | ■ Préparer la sortie du dirigeant :                         |
| ■ Adaptation juridique                | ■ Analyser les objectifs du cédant                          |
| ■ Adaptation financière               | ■ Réaliser un bilan patrimonial pour limiter la fiscalité   |
| ■ Adaptation humaine                  | ■ Identifier des repreneurs potentiels (interne ou externe) |
| ■ Adaptation commerciale et marketing |   |
| ■ Adaptation stratégique              |   |

## DÉROULEMENT

LER vous accompagne pendant les quatre phases de préparation à la cession de votre entreprise :



## BÉNÉFICES ET LIVRABLES

- Il est capital de bien préparer en amont la cession d'une entreprise afin:
  - De sonder les attentes et le contexte du marché
  - D'engager les négociations avec le repreneur dans un climat de confiance
  - D'assurer la pérennité de l'entreprise après la cession
- Cette préparation vous permettra d'accroître la valorisation de votre entreprise, de convaincre un dirigeant de reprendre votre entreprise et d'optimiser le départ du dirigeant actuel.
- À la fin de l'accompagnement LER, votre équipe repartira avec une feuille de route claire et détaillée pour optimiser la valeur de votre entreprise ainsi qu'avec des contacts d'opérationnels de LER pour vous accompagner dans la partie technique de la réalisation de votre cession.



**MICHAEL  
COPSIDAS**

Associé LER et coach certifié ICF  
Tél : +33 6 24 69 08 23 - [copsidas@ler-associes.fr](mailto:copsidas@ler-associes.fr)